

# Antonio Davoli

Ingénieur en électronique avec une solide expérience dans le domaine des TIC et des télécommunications

+39 3280623996

@ [davoli.antonio@gmail.com](mailto:davoli.antonio@gmail.com)

[www.antoniodavoli.tk](http://www.antoniodavoli.tk)

Rome

[www.linkedin.com/in/antoniodavoli/](https://www.linkedin.com/in/antoniodavoli/)

en 1964



## EXPÉRIENCE

### Vendeur et principal chef de projet

#### Delco - ComApp

2000 - Avril 2018 Rome

Solutions pour l'intégration de la téléphonie informatique (B2B)

- Développement des ventes de projets à valeur ajoutée

### Rôles et emplois précédents

#### Biotronix (1990-1992) - Alenia (1992-1995) - Saritel (1996-2000)

1990 - 2000 Rome

Océanographie/Bio-ingénierie - Télé-détection - Télécommunications

- Développement de logiciels océanographie/bioingénierie (Biotronix). Analyse de systèmes informatiques, réseaux et administrateur des serveurs (Alenia). Gestion de projets et vente de solutions de télécommunications (Saritel),

## FORMATION

### Diplôme d'ingénieur électronique

#### Université La Sapienza de Rome

1984 - 1990

vote

110 / 110

### Haut scientifique

#### Lycée Scientifique "G. Galilei"

1978 - 1983

vote

60 / 60

## POINTS FORTS

### ★ Talents et caractéristiques

- ✓ Aptitudes à la négociation, le vision à long terme, proactives, compétences analytiques et forte expertise technique.
- ✓ Certification pour la vente de solutions à base de produits Genesys, Avaya, Skype for Business, Nuance, Verint, AudioCodes et Sangoma
- ✓ Conception d'architectures informatiques et de TLC (CTI, VoIP, IVR, traitement vocal)
- ✓ Gestion de projet de projets articulés dans le domaine des TIC
- ✓ Programmation de logiciels en C ++, C, Pascal, Fortran, Basic, Html

## RÉALISATIONS



### Vente sur le marché de l'énergie

Up-selling des commandes et ventes croisées et gestion des solutions de télécommunications sur le marché utilitaire / énergie à une valeur cumulée d'environ 45 millions d'euros pour la période 2000-2018



### Vente sur le marché des télécommunications

Up-selling et vente croisée et gestion des commandes sur le marché des opérateurs de téléphonie pour une valeur cumulée d'environ 5 millions d'euros pour la période 2000-2018

## LANGUES

### Anglais

intermédiaire (B2)



### Français

intermédiaire (B1)



### Italien

langue maternelle



## PROJETS TIC/TLC

### Projets réalisés (1990-2018)

- projets de télémédecine et pour l'évaluation de la pollution marine, les capteurs aéroportés de télédétection, gestion de projets pour les boîtes aux lettres du réseau public, les systèmes SMS, l'infrastructure des centres d'appels VoIP / SIP, pour le traitement et l'analyse vocale la reconnaissance vocale..